Présentation Générale

Patrick Alexandre
PDG Fondateur



DISCLAIMER

Cette présentation ne constitue pas une offre de vente ou une sollicitation d'offre d'achat d'actions CROSSJECT.

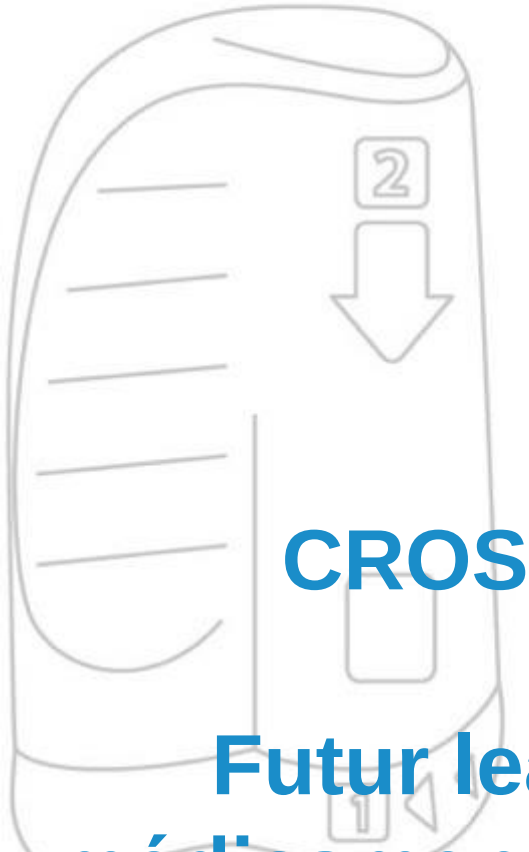
Certaines informations contenues dans ce document peuvent inclure des projections et des prévisions. CROSSJECT considère que ces énoncés prospectifs et cibles sont basés sur des hypothèses raisonnables à la date de publication du présent document, qui sont toutefois soumis à de nombreux risques et incertitudes. Par conséquent, les chiffres et les évaluations communiqués peuvent différer considérablement des chiffres projetés. CROSSJECT ne s'engage ni n'a l'obligation de mettre à jour les informations prospectives contenues dans cette présentation afin de refléter tout événement ou circonstance imprévu survenant après la date de cette présentation.

Les informations contenues dans ce document ont été sélectionnées par la Direction Générale du Groupe pour présenter CROSSJECT et les résultats annuels 2019 de CROSSJECT. Ce document n'a pas été vérifié de manière indépendante. CROSSJECT ne fait aucune représentation ou engagement quant à l'exactitude ou l'exhaustivité de ces informations. Aucun des représentants de CROSSJECT ne pourra être tenu responsable de toute perte résultant de l'utilisation de cette présentation ou de son contenu.

En aucun cas CROSSJECT n'assume aucune responsabilité pour tout investissement ou autres décisions prises sur la base des informations fournies dans cette présentation. Il est conseillé aux lecteurs d'examiner les informations financières de l'entreprise et les dépôts de l'AMF applicables de la société avant de prendre toute décision d'investissement ou autre.

TABLE DES MATIERES

1. CROSSJECT, futur leader des médicaments d'urgence auto-administrés
2. Notre modèle de développement
3. Faits marquants 2019-S1 2020
4. Résultats 2019
5. Perspectives 2020
6. Annexe : Informations actionnaires, COVID-19 et autres



CROSSJECT

Futur leader des médicaments d'urgence auto-administrés

CROSSJECT : DÉVELOPPER DES MÉDICAMENTS AUTO-ADMINIS POUR DES SITUATIONS D'URGENCE

Nos points forts

- Urgence
- En amont de l'hôpital
- Auto-administré
- Utilisation rapide et facile



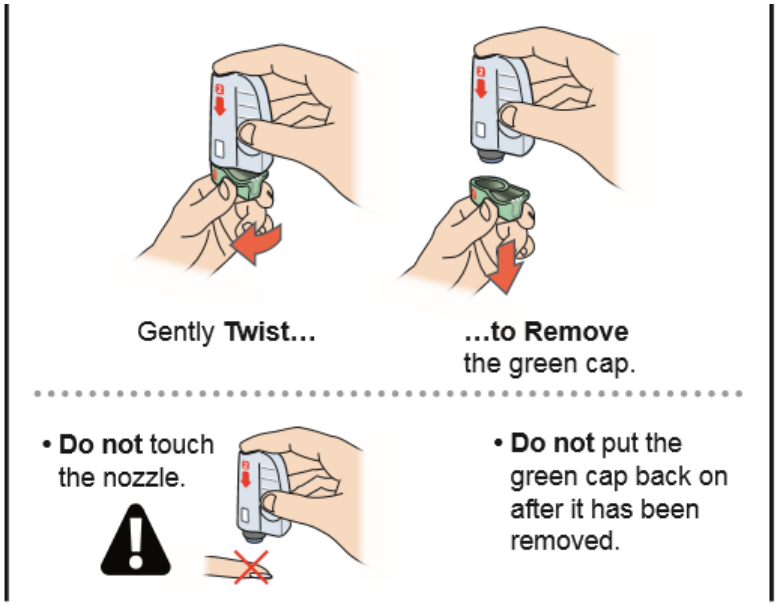
ZENEO®: Médicament auto-administré en cas d'urgence

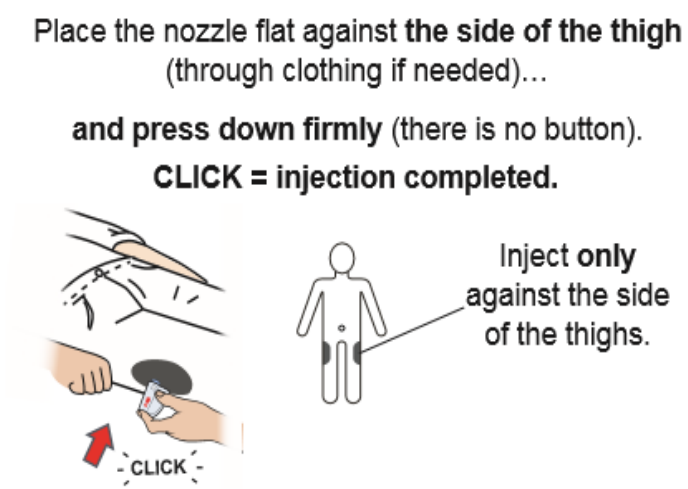
- Le patient est diagnostiqué comme sujet aux attaques
- Une dose d'urgence est prescrite
- Le patient garde la dose avec lui constamment
- Le patient a une attaque
- Le patient ou une autre personne injecte la dose d'urgence
- Le cas échéant, prévenir les urgences

ZENEO®, UNE TECHNOLOGIE DE RUPTURE ABOUTIE

ZENEO®, un auto-injecteur innovant, rapide et sûr, sans aiguille, permettant aux patients de recevoir un traitement d'urgence en temps voulu

- Auto-injecteur à deux étapes, pré-rempli, à usage unique
- Administration intuitive, facile et rapide
- Dose prédéfinie en usine pour injection sous-cutanée (SC) ou intramusculaire (IM)





Des solutions thérapeutiques innovantes, au plus proche de l'urgence

UN PORTEFEUILLE POUR SAUVER DES VIES

Indication	Urgence Vitale *** Urgence ** Autre *	Produits
Epilepsie	***	ZENEO® Midazolam
Choc anaphylactique	***	ZENEO® Adrénaline
Overdose (opioïdes)	***	ZENEO® Naloxone
Asthme Sévère	***	ZENEO® Terbutaline
Insuffisance surrénale aigüe	***	ZENEO® Hydrocortisone
Migraine aigüe / Algie de la face	**	ZENEO® Sumatriptan
Polyarthrite Rhumatoïde	*	ZENEO® Methotrexate
Maladie de Parkinson	**	ZENEO® Apomorphine

Un grand nombre de molécules additionnelles injectables par ZENEO

DEUX DÉVELOPPEMENTS PRIORITAIRES



Deux médicaments qui apportent une réponse adaptée à des besoins médicaux non satisfaits dans des situation d'urgence

Poursuite du développement des autres médicaments avec priorisation selon les opportunités de marché

CRISE D'EPILEPSIE : ZENEO® MIDAZOLAM

Marché potentiel

Une crise pouvant créer de graves lésions neurologiques entraînant la mort

50 M de personnes épileptiques dans le monde

6,000 morts / an en Europe

Indications ciblées

- Traitement adapté aux crises d'épilepsie
- Traitement d'urgence contre les attaques aux agents neurotoxiques

Voie d'administration

Midazolam Intramusculaire (recommandé par les Directives AES)

Administration rapide sans lésion chez le patient en convulsions

Biodisponibilité absolue des injections intramusculaires > 90%[1]



UCB Nayzilam™







Buccolam® (Europe)
Oromucosal solution
Infants and adolescents only



Seizalam® (intramuscular)

Avantages Compétitifs

CHOC ALLERGIQUE : ZENEO® ADRENALINE

Marché potentiel

Une pathologie répandue et croissante
Marché actuel US + Europe > 11 M d'auto-injecteurs

Exigences accrues des autorités sur la fiabilité des auto injecteurs
Projet de « guidance » FDA juin 2020: 99.999%
Revue EMA 2015

Ruptures de stock récurrentes

Véritable injection intramusculaire
Etude IRM – Advances in Therapy, 2017 (2)

Formulation innovante brevetée
Durée de péremption élevée
Sans sulfites potentiellement allergènes

Simplification réglementaire
Principe actif et dosages identiques aux produits de génération actuelle : voie réglementaire sans phase III



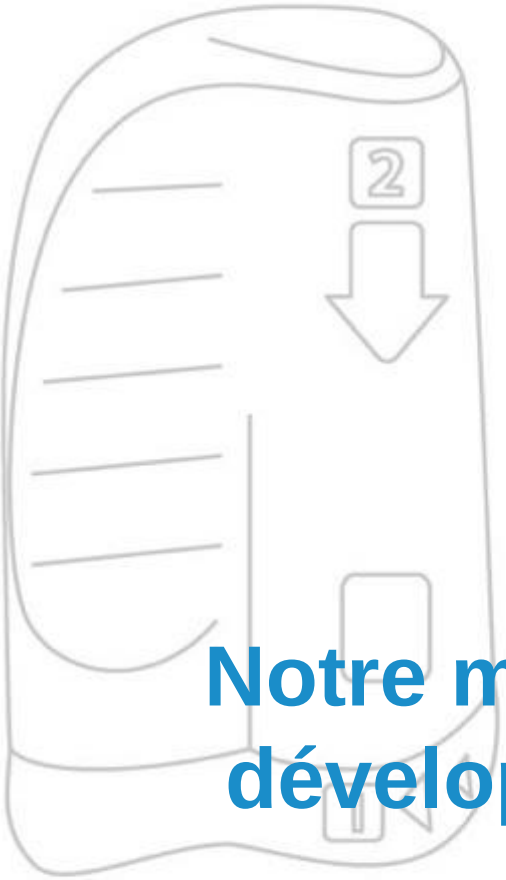
Auvi-q®


Epipen®
$1.1bn sales in 2016 (3)
~16 mm needle length (4)


Adrenaclick®


Symjepi®

Avantages Compétitifs



Notre modèle de développement



MODELE ECONOMIQUE

Développer

- ZENEO®, un auto-injecteur sans aiguille innovant, rapide et sûr
- Association de ZENEO® à des molécules reconnues dans des indications ciblées

Fabriquer

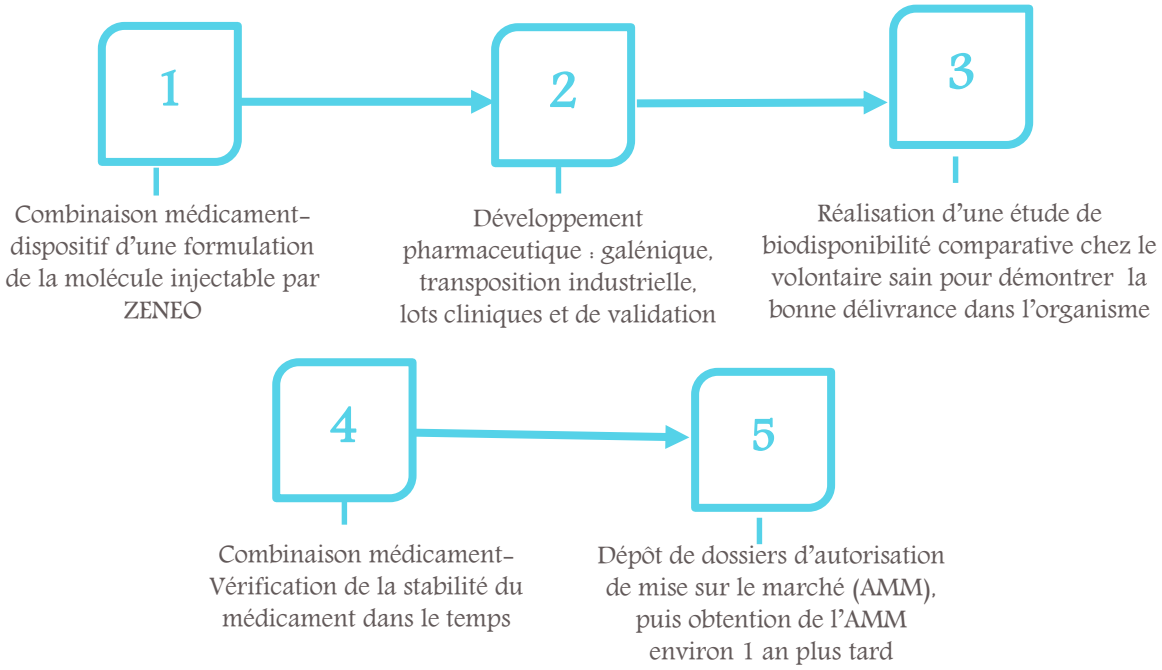
- Procédés de fabrication et chaine d'approvisionnement en place
- Un contrôle qualité exigeant que ce soit sur les opérations réalisées en interne que sur celles qui sont sous-traitées.

Vendre

- Ventes de licences exclusives par produit et par pays aux sociétés pharmaceutiques opérant dans le domaine thérapeutique concerné
- Adhésion facilitée des médecins : molécules déjà connues des praticiens

PROCESSUS DE DÉVELOPPEMENT SIMPLIFIÉ

Développer



L'efficacité thérapeutique des molécules n'est pas à démontrer

Molécule connue (brevet dans le domaine public) impliquant des exigences réglementaires réduites

Dupliquer

Duplication simple et rapide de ZENEO® pour les nouvelles pathologies une fois le processus industriel finalisé
Pour chaque nouveau médicament, coût estimé entre **2 et 3 millions d'euros** et temps de développement entre **2 et 3 ans**

STRATEGIE INDUSTRIELLE ROBUSTE

Fabriquer

- La fabrication de tous les composants est sous-traitée à des fournisseurs qualifiés

- Fabrication en interne de produits semi-finis:
  - Technologies uniques, non disponibles sur le marché: un réel savoir-faire de Crossject
    > Trempe thermique du tube de verre,
    > Fabrication du générateur de gaz.



  - Préparation de kits semi-finis pour standardiser les opérations de « Fill/Finish »
    > Tube prêt à remplir (PARC®),
    > Assemblage de l'actionneur

- Opérations cGMP/BPF sous-traitées à un CMO

Dupliquer

Equipement industriel facile à dupliquer

FOCUS SUR LE PROCESSUS INDUSTRIEL





TECHNOLOGIE UNIQUE AU MONDE



PARC®

GLASS TUBINGS (SCHOTT)

FORMING (NIPRO)

TOUGHENING (CROSSJECT)

DEPYROGENATION & STERILIZATION (CROSSJECT)

COMPOUNDING & ASEPTIC FILLING (CENEXI)



FINAL ASSEMBLY (CENEXI)

GAZ GENERATOR ASSEMBLY (CROSSJECT)

ACTUATOR ASSEMBLY (CROSSJECT)

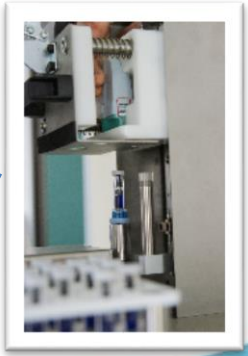
TECHNOLOGIE UNIQUE AU MONDE







PACKAGING (CENEXI)



QUELQUES-UNS DE NOS ÉQUIPEMENTS



Contrôle de performance du produit fini



Contrôle de tenue mécanique des tubes



Assemblage des actionneurs



Dépyrogénation des tubes

QUELQUES-UNS DE NOS ÉQUIPEMENTS



Formage des tubes



Trempe thermique des tubes



Contrôle dimensionnel des composants



Formage tube



Fabrication du générateur de gaz

STRATEGIE DE MONTÉE EN PUISSANCE INDUSTRIELLE

Fabriquer

- Une capacité initiale de 500k à 2 M unités /an, selon les ateliers

- Surfaces disponibles pour monter en puissance jusqu'à 6 M unités / an
  - Progressivement, selon les besoins commerciaux

- Facilité de duplication des équipements existants
  - Réduction des risques techniques et financiers

- Au stade de maturité, mais avant saturation des équipements :
  - Développement d'équipements plus automatisés
  - Nouvelle infrastructure dédiée: GRAY 2, projet de nouvelle usine de 6000 m²

Dupliquer

Equipement industriel facile à dupliquer

NOTRE APPROCHE COMMERCIALE

Vendre



Sélection des partenaires possibles

- Directe et via des « courtiers »
- Par produits/pays
- Basée sur un axe thérapeutique



Négociation d'offres non « liantes »

- Due Diligences



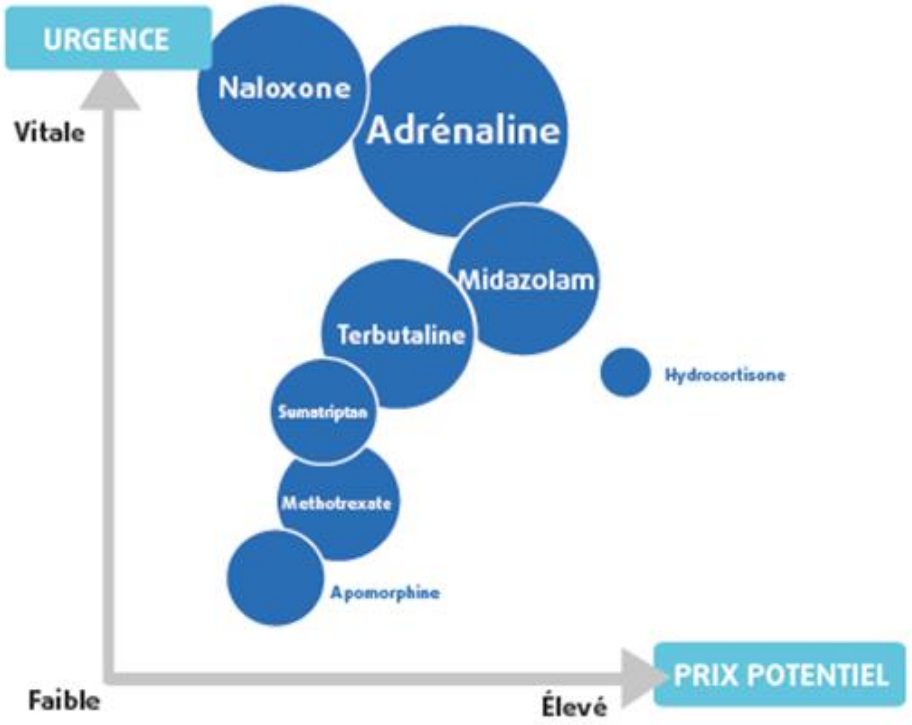
Signature d'un accord de licence

- Publication d'un communiqué de presse

UN “PRICING POWER” LIÉ A LA VALEUR AJOUTÉE

Critères d’évaluation de la valeur ajoutée

- Vies sauvées
- Réduction du temps d'hospitalisation et de la mobilisation du personnel médical
- Meilleure « compliance »



SELON LES ANALYSTES : PEAK SALES > 600 M€ , SUR LE MARCHÉ POUR LE PORTEFEUILLE ACTUEL

Indication	Produits	Faits marquants	Peak sales*	Priorité
Overdose (opioïdes)	ZENEO® Naloxone	49 000 morts/an aux USA 97.3 M patients with at least 1 opioid prescription	€64m	1
Crise d'Epilepsie	ZENEO® Midazolam	6 000 deaths/year in Europe and in the US	€88m	1
Choc Anaphylactique	ZENEO® Adrénaline	2.3m auto-injectors sold per year in the UK 4.5m units sold per year in the US	€158m	2
Migraine Algie de la face	ZENEO® Sumatriptan	+7m sumatriptan injection/year	€65m	2
Crise d'Asthme	ZENEO® Terbutaline	13 000 deaths/year in Europe	€107m	2
Insuffisance surrénale aiguë	ZENEO® Hydrocortisone	No easy to use solution adapted for emergency situations	€18m	2
Polyarthrite	ZENEO® Methotrexate	Disabled patients	€86m	3
Parkinson	ZENEO® Apomorphine	Disabled patients	€53m	3

* : Peak sales by Crossject distributors.
Source: Average of financial analysts estimates / Crossject



Faits marquants
2019 & S1 2020

ZENEO® MIDAZOLAM : SIGNATURES À FORT POTENTIEL

Accord commercial avec DESITIN Pharma pour ZENEO® Midazolam en Allemagne

- DESITIN Pharma : leader dans le domaine de l'épilepsie en Allemagne
- Licence exclusive, accord de distribution et de promotion
- 2,5M€ à recevoir en amont de la commercialisation

Accord de coopération en R&D avec le Département américain de la Défense (CRADA) relatif à l'auto-injecteur Midazolam

- Auto injecteurs de benzodiazépine : traitement de référence des victimes d'attaque avec un agent neurotoxique
- Opportunité de repositionnement de ZENEO® Midazolam sur le territoire américain

OUTIL INDUSTRIEL DE QUALITÉ ET EN AMELIORATION CONTINUE



Obtention du statut d'établissement pharmaceutique

- Capacité à procéder en interne aux contrôles de qualité sur le produit fini à usage humain
- Capacité à certifier en interne les lots cliniques



Qualification de l'ensemble des lignes de production

- Condition nécessaire à la fabrication des lots cliniques en vue des AMM



Poursuite de la politique d'investissement

- Automatisation de l'opération de lavage des tubes intégrée à PARC®
- Mise en place d'un progiciel de gestion intégrée (ERP)
- Sécurisation de l'approvisionnement pour les composants critiques et les matières premières pharmaceutiques



Vers la certification norme ISO 13485

- Résultats positifs d'un audit à blanc
- Dates d'audit programmées avec l'Organisme Notifié

FACILITE D'UTILISATION DE ZENEO®
UNE NOUVELLE FOIS CONFIRMÉE

Succès de l'étude de « facteurs humains »



- 87 % des volontaires ont réussi l'injection
- 94 % jugent "facile" l'utilisation du dispositif, après la première utilisation
- Test réalisé auprès de 146 volontaires dans les conditions de crise vitale. Utilisation de ZENEO® Adrenaline, ZENEO® Terbutaline, ZENEO® Naloxone, ZENEO® Midazolam

ÉTAPES FRANCHIES DEPUIS DÉBUT 2020

ZENEO® Adrenaline : nouvelle formulation innovante à fort potentiel commercial

- Formulation non allergène (sans sulfite), durée de stabilité éventuellement plus longue que celle des produits sur le marché
- Rachat des droits de développement et de commercialisation : possibilité de revenus à moyen terme par la signature d'accords de licence

Réalisation d'un « Media Fill Test » de vérification périodique

- Validation tous les six mois de la stérilité des produits pour l'ensemble de la chaine de production

Ouverture d'une filiale aux Etats-Unis

- Renforcement de la présence business de Crossject sur ce territoire

GESTION ADAPTÉE DE LA CRISE COVID-19



Mesures de protection des collaborateurs

- Respect des décisions et recommandations des autorités



Mise en place du plan de continuité des activités

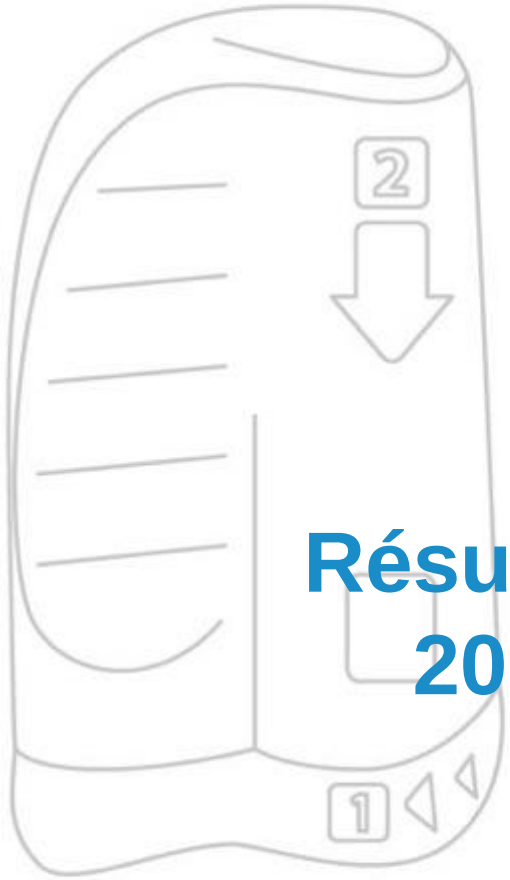
- Télétravail pour tous les collaborateurs pouvant poursuivre leur mission à distance. Recours au dispositif d'activité partielle pour 50 % de l'ETP*. Maintien d'un minimum de personnes sur sites pour les opérations de maintenance et de surveillance
- Continuation des relations avec les administrations fédérales US
- Concrétisation des processus de recrutement : accueil de 4 nouveaux collaborateurs



Gestion de la trésorerie maîtrisée

- Mise en place de mesures ponctuelles pour limiter les dépenses et repousser les engagements de dépenses non prioritaires
- Obtention des mesures de soutien mises en place par l'état

*ETP : équivalent temps plein



Résultats 2019

RÉSULTATS 2019

K€	2019	2018
Produits d'exploitation	5 994	3 524
Charges d'exploitation	(14 637)	(15 081)
Autres achats et charges externes	(6 391)	(7 659)
Frais de personnel	(4 307)	(3 972)
Impôts et taxes	(142)	(126)
Dotations aux amortissements et provisions	(3 797)	(3 324)
Résultat d'exploitation	(8 643)	(11 557)
Résultat financier	110	(737)
Résultat exceptionnel	22	(10)
Impôt sur les sociétés	1 336	1 592
Résultat net	(7 174)	(10 712)

Forte hausse des produits d'exploitation

- Versement du 1er upfront de l'accord commercial signé avec DESITIN (0,5 M€)
- Rachat des droits de développement et de commercialisation de ZENEO® Adrénaline : 1 M€
- Hausse de la production immobilisée en lien avec la poursuite du développement : 3,9 M€, versus 2,4 M€ à fin 2018

Bonne maîtrise des charges dans un contexte de développement

- Notamment maîtrise des stocks et diminution du recours au personnel externe

FLUX DE TRESORERIE 2019

En K€	2019	2018
Résultat Net /(Pertes)	(7 174)	(10 712)
Amortissement et provisions	3 631	3 838
Autres produits et charges	(272)	(120)
Capacité d'autofinancement	(3 815)	(6 994)
Variation de Besoin en Fonds de Roulement	(1 695)	(1 023)
(1) Flux net de trésorerie générée par l'activité	**(5 510)**	**(8 017)**
Acquisition d'immobilisations	(4 401)	(3 273)
(2) Flux net de trésorerie lié aux opérations d'investissement	**(4 401)**	**(3 173)**
Augmentation de Capital		4 005
Obligation	5 700	7 750
Emprunt	3 700	
Exercice des BSA	3 155	
Dettes sur immobilisations	(100)	100
Avances remboursables	543,37	1 448
(3) Flux net de trésorerie lié aux operations de financement	**12 998**	**13 303**
Variation de trésorerie (1)+(2)+(3)	3 087	2 013
Trésorerie d'ouverture	**4 819**	**2 806**
Trésorerie de clôture	**7 906**	**4 819**

Emission d'OC

- 1,1M€ accordé par Bpifrance et la région Bourgogne-France Comté pour l'amélioration technologique et l'automatisation des lignes de production de Gray
- 2,6 M€ levés via le fonds Européen Id Vector

Produit de l'émission de BSA attribués gratuitement en juillet 2019

Trésorerie renforcée au 31/12

BILAN 2019

K€, au 31 Décembre 2018

	2019	2018
Immobilisations	12 522	11 327
Dont R&D	6 221	4 615
Dont matériel industriel	5 318	5 903
Actifs courants	11 773	8 552
Dont disponibilités	7 802	4 760
Total ACTIF	**24 495**	**20 159**

Capitaux Propres	3 014	1 655
Avances Conditionnelles	5 739	5 198
Provisions pour risques et charges	182	125
Emprunts et Dettes	15 560	13 184
Dont Obligation	5 799	5 475
Dont Dettes et immobilisations	2 514	2 614
Total PASSIF	**24 495**	**20 159**

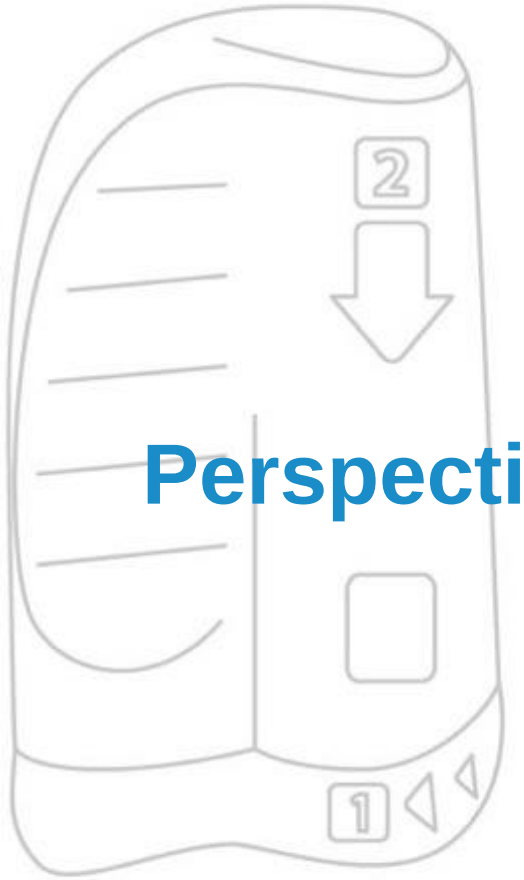
CONTRIBUTIONS DE TRESORERIE DEPUIS LE 31/12/19

Situation de trésorerie renforcée depuis décembre 2019

- Au 31 décembre 2019 : 7,9M€
- Au 14 mai 2020 : apports à hauteur de 5,5 M€
  - > Remboursement anticipé du Crédit Impôt Recherche (CIR) 2019, Prêt Garanti par l'Etat (PGE), mesures de Chômage Partiel…

Autres apports de trésorerie potentiels en 2020

- Revenus commerciaux des accords de licence existants ou en cours de discussion
- Aides en cours de contractualisation
- Nouveaux financements



Perspectives 2020

PERSPECTIVES 2020

- Production de lots cliniques et techniques nécessaires à la constitution de dossiers d'AMM
- Poursuite du développement du portefeuille de médicaments prioritaires
- Poursuite des efforts commerciaux en *business development*
  - Objectifs de signatures de licences portés notamment par les dernières avancées de ZENEO® Adrénaline et les perspectives de ZENEO® Midazolam aux Etats-Unis
  - Accélération aux Etats-Unis grâce à la filiale nouvellement constituée
- Constitution des dossiers de demande d'AMM
  - Actualisation du calendrier des dépôts des AMM non encore arrêtée compte tenu du contexte actuel d'incertitudes lié à la crise sanitaire

2020 : POURSUIVRE LE DÉPLOIEMENT DE NOTRE MODÈLE

Développement

- Performance: 10 études cliniques
- Un auto-injecteur intuitif innovant
- Echanges réguliers avec les autorités de santé : plus de 20 consultations

Fabrication

- Capacité de production de 500 ku / an et maîtrise de la chaîne d'approvisionnement

Vente

- Un modèle économique connu
- Une démarche qualité reconnue

Contacts

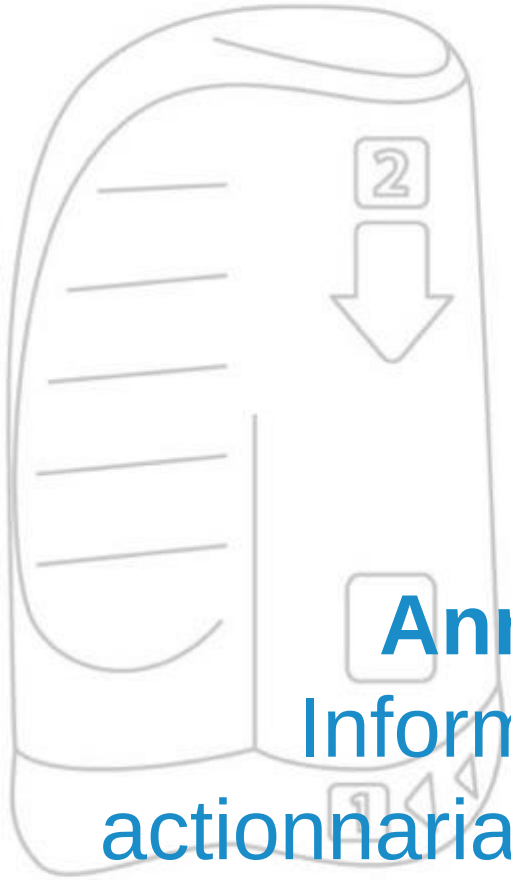
Patrick ALEXANDRE
PDG Fondateur
p.alexandre@crossject.com

Olivier GIRE
Directeur Specialty Pharma
o.gire@crossject.com



www.crossject.com

6, rue Pauline Kergomard
21000 DIJON - FRANCE
Téléphone: +33 3 80 54 98 50
info@crossject.com



Annexe

Informations actionnariales & autres

CAHIER DE L'ACTIONNAIRE

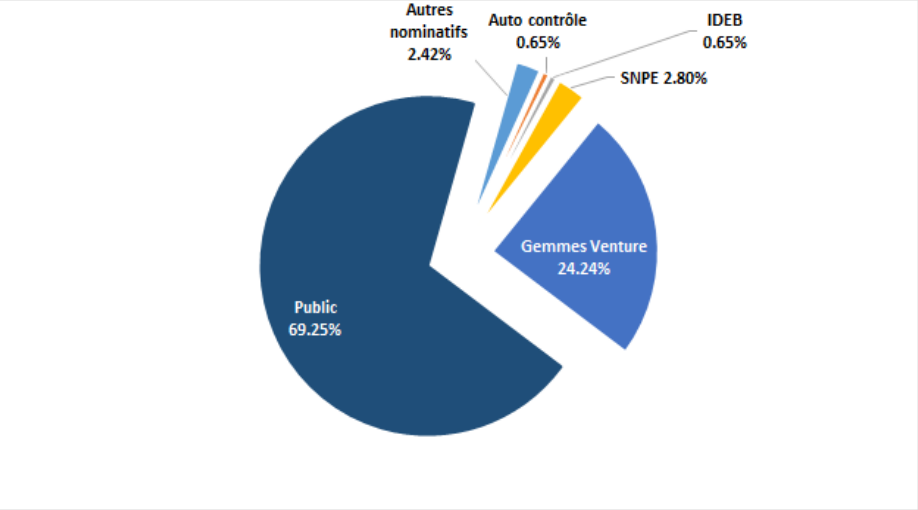
Secteur : Pharmacie de spécialité (Specialty Pharma)
Principaux indices : EnterNext © PEA-PME 150
Marché : Euronext Growth
Place : Euronext Paris (France)
Ticker : ALCJ
Code ISIN : FR0011716265

Crossject est éligible au PEA/PME

ANALYSTES FINANCIERS

- ALPHA VALUE
- CIC MARKET SOLUTIONS
- INVEST SECURITIES
- KEPLER CHEUVREUX

ACTIONNARIAT AU 30 avril 2020



CROSSJECT : CHIFFRES CLÉS

~100M€ Investis dans ZENEO®

(DIJON) Bourgogne Franche Comté (GRAY)

8 médicaments en portefeuille

- 7 dédiés à l'urgence dont 5 en urgence vitale
- 1 dédié à une maladie chronique

10 études cliniques

400 brevets délivrés à travers le monde

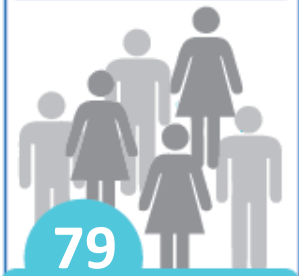
2 sites de production
- Gray (70)
- Dijon (21)

CAPACITÉ DE PRODUCTION :



500 000 injecteurs par an

EFFECTIF



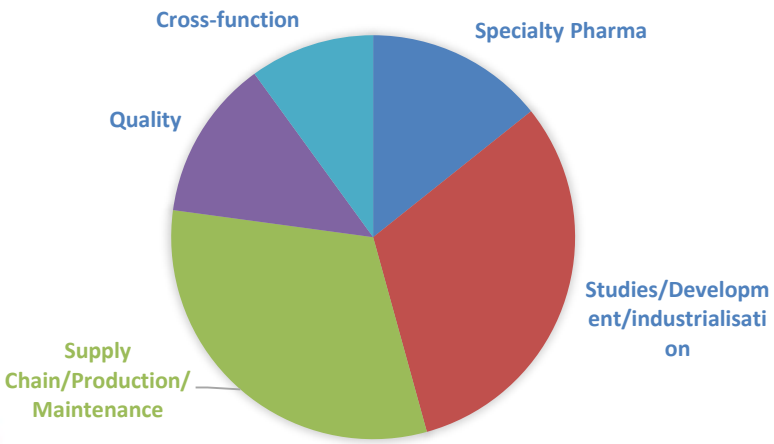
79 collaborateurs

COMITÉ DE GESTION ET EQUIPES

Un Management Expérimenté

Près de 80 collaborateurs

- Des fonctions clés internalisées
- Profils industriels et pharmaceutiques expérimentés
- Collaboration transversale et support opérationnel à long terme





Patrick ALEXANDRE
PDG Foundateur de Crossject,
Supelec
Ex Arcelor, Fournier labs.
Foundateur de Crossject en 2001



Olivier GIRÉ
Responsable Opérationnel – Specialty Pharma
EDHEC
Ex Ipsen, Amdipharm, Exeltis
Depuis 2016



Isabelle LIEBSCHÜTZ
Responsible Qualité et Réglementation
Docteur en pharmacie
Ex Fournier labs, Solvay, Plasto Santé
Depuis 2013



Henri DE PARSEVAL
Responsible Opérationnel Ingénieurie & Industries
Ecole Nationale Supérieure d'Arts et Métiers Paris Tech
Ex HP, Michelin, Ansaldo.
Depuis 2014

PRINCIPAUX AVANTAGES POUR LES PRODUITS DE BIOTECHNOLOGIE, PROCHAINS VECTEURS DE CROISSANCE

ZENEO® Percée technologique

Auto-injecteur sans aiguille à usage unique pré-rempli



Conformité des patients et produits biologiques injectables:

- Phobie ou peur des aiguilles: 8-21% des patients [5];[6]
- Risque de blessure par piqûre d'aiguille ou de contamination
- Utilisabilité

Injection sans aiguille: avantages prouvés pour les patients

- Longue adhésion au traitement [7]
- Meilleure conformité

Injection sans aiguille de produits biologiques avec ZENEO®

- Facile à utiliser pour 97% des personnes [8]
- Pas de bouton : plusieurs années de conception et de test auprès de patients souffrant d'arthrite
- Délivre la dose complète en moins de 1 / 10ème de seconde
- Essais cliniques réussis démontrant la bioéquivalence de ZENEO® [9]
- La gestion du cycle de vie orientée vers les patients et l'avantage concurrentiel

SOURCES

(1) http://www.medsafe.govt.nz/profs/datasheet/m/MidazolaminjPfizer.pdf (OK)

(2) Advances in Therapy, 2017; Bardou et al, Adv Ther 2017 34:252 – 26 (OK)

(3) https://www.reuters.com/article/idUSL8N1C24SS last accessed July 2020 (OK)

(4) Tsai et al. Allergy, Asthma & Clinical Immunology 2014, 10:39 ; http://www.aacijournal.com/content/10/1/39 (OK)

(5) Nir, Y., et al. The American Journal of Tropical Medicine and Hygiene. 2003. March. Volume 68. Issue 3. pp.341-344.

(6) Hamilton et al. Needle phobia: A neglected diagnosis. Journal of Family Practice, 1995.;

(7) Pediatr Endocrinol Rev. 2005 Feb;2 Suppl 3:327-31: Patient outcomes in the GH Monitor: the effect of delivery device on compliance and growth (Needle Free injector (coolclick) vs seringe)

(8)-Allaert et al. Panminerva Medica 2018 June;60(2):52

(9)Bardou et al, Adv Ther 2017 34:252 – 26